



EDITAL DE SELEÇÃO DOS PARTICIPANTES DO NÚCLEO DE NEGOCIAÇÕES EDITAL – GRADUAÇÃO 01/2022

O Coordenador da graduação em Administração do IBMEC/MG torna público o processo de seleção de estudantes interessados em participar do **NÚCLEO DE NEGOCIAÇÕES**, sob a tutoria da **Profa. Luciana Grandi von Sperling Oliveira**, de acordo com as seguintes normas:

1. O NÚCLEO E SEUS OBJETIVOS

- * Desenvolver em seus integrantes as competências individuais necessárias para a prática da negociação por meio da utilização de técnicas adequadas, simulações, discussões e palestras promovidas pelo núcleo;
- * Proporcionar conhecimento teórico relativo às peculiaridades e desdobramentos de um processo de negociação visando uma ampliação da formação acadêmica;
- * Integrar teoria e prática promovendo um diferencial curricular aos integrantes.

2. DO INÍCIO, DO HORÁRIO E DO TÉRMINO DAS ATIVIDADES

- * As atividades do núcleo acontecerão todas as quintas-feiras, no turno da noite, no horário de 19:00h às 21:00h, tendo início no mês de março e término juntamente ao encerramento do semestre letivo.

3. DAS ÁREAS DE ESTUDOS E ATIVIDADES

- * As discussões sobre negociação abordarão temas relativos a área de Ciências Sociais Aplicadas, sobretudo voltados para as técnicas de negociação, de administração de conflitos, de comunicação, vícios de linguagem e linguagem corporal, habilidades interpessoais, gerenciamento das emoções, persuasão, ética e cultura.
- * Os membros do Núcleo de Negociações deverão participar ativamente das simulações de negociação, análises e debates e, eventualmente, deverão ministrar aulas teóricas (módulos de 20 minutos) para os demais membros, assim como poderão ser solicitados a escrever artigos para as mídias sociais do núcleo e/ou cases para serem aplicados nas simulações. Além disso, deverão contribuir na captação de profissionais da área que se disponham a ofertar palestras para os participantes.

4. INSCRIÇÕES

- * As inscrições poderão ser efetuadas até o dia **10 de março de 2022**, quinta-feira, pelo link da biografia do Instagram do Núcleo de Negociações.

- * Os requisitos para a inscrição são:
 - ✓ Estar matriculado em um dos Cursos de Graduação do Ibmec/MG;
 - ✓ Ter disponibilidade para a realização das atividades semanais;
 - ✓ Ter interesse em obter maior conhecimento teórico sobre o tema;
 - ✓ Vontade de desenvolver habilidades de negociação.
- * A inscrição do estudante importará no conhecimento e aceitação das regras estabelecidas neste Edital de seleção, bem como o respeito às solicitações e recomendações que serão encaminhadas posteriormente para o processo seletivo.

5. DAS VAGAS

- * Serão selecionados no máximo 30 alunos para as atividades do Núcleo.
- * Caso haja um número superior de candidatos por vaga ofertada, será realizado um processo seletivo que será definido aos inscritos um dia após o fechamento da data de inscrição.

6. DO RESULTADO

- * O resultado da seleção será enviado para o e-mail dos candidatos até três dias após o término do processo seletivo.

7. DO CERTIFICADO, DA FREQUÊNCIA E DA PARTICIPAÇÃO

- * O membro do Núcleo de Negociações deverá estar ciente de que a não participação em 75% do total dos encontros implicará em desligamento imediato do Núcleo, assim como no não recebimento do certificado de participação.
- * Também será excluído do Núcleo o membro que se ausentar por mais de 2 encontros consecutivos, sem justificativa, por escrito, a ser entregue ao diretor de RH, ou que não realize, durante todo o período, pelo menos 1 (uma) das atividades extras solicitadas pela diretoria.

8. DAS DISPOSIÇÕES FINAIS

- * Casos omissos e situações excepcionais serão avaliadas e resolvidas pela tutora em conjunto com a diretoria do Núcleo, e informado à Coordenação.

Belo Horizonte, 22 de fevereiro de 2022.

Prof. Eduardo Coutinho
Coordenador do Curso de Administração



Profa. Luciana Grandi von Sperling Oliveira
Professora Tutora do Núcleo de Negociações